

Blicken Sie mit uns in die Zukunft!

Für unser Team suchen wir Sie als

Key Account Manager (m/w/d)



Ihre Aufgaben:

- Unterstützung und Beratung der Bestandskunden und Akquisition von Neukunden
- Vorbereitung, Planung, Konzeption und Auswertung von Kundenberatungen
- Digitale Prozessstrecke B2C und B2B
- Organisation und Support

Ihr Profil:

- Mit guten Noten abgeschlossene kaufmännische Ausbildung/Bankausbildung oder abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Neugier auf Projekt- und Kundenmanagement sowie Überblick über Digitalisierungstrends in der Bank-, Finanzierungs- und Investmentbranche
- Hervorragende analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Hohes Maß an Ergebnisorientierung, eigenverantwortlichem Handeln und Leistungsbereitschaft
- Motivierte und teamorientierte Persönlichkeit

Unsere Benefits:

- Teil eines innovativen, jungen und dynamischen Teams
- Attraktives Einkommenspaket
- Exzellente Karriere- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Entwicklung Ihrer Persönlichkeit durch professionelles 1:1 Coaching & Mentoring
- Ausgewogene Work-Life-Balance mit vielen Angeboten

Antworten auf Ihre Karrierefragen: <https://www.direktion-fries.de/karriere/>

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an:
direktion-806@dvag.de



Direktion für
Deutsche Vermögensberatung

Jürgen Fries

Benzstr. 4A
63741 Aschaffenburg
Telefon 06021 41 47 0
E-Mail Juergen.Fries@dvag.de
www.direktion-fries.de